

ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

УДК 339.924
ББК 65.298.12

Ю.А. ГОЛИКОВА
*кандидат экономических наук, докторант
Санкт-Петербургского государственного университета экономики и финансов
e-mail: golikova_ulia@mail.ru*

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА ЭКОНОМИКУ ГОСУДАРСТВ

Проведен анализ процессов формирования корпоративных образований и управления их деятельностью в целях обеспечения экономической безопасности государств в условиях современной мировой экономики. Сделан вывод о неоднозначности влияния современных транснациональных корпораций на экономику государств.

Ключевые слова: корпоративные образования, национальная и экономическая безопасность, организация корпоративных образований, управление корпорациями, транснациональная корпорация.

YU.A. GOLIKOVA
*PhD in Economics, doctoral candidate,
St. Petersburg State University of Economics and Finances
e-mail: golikova_ulia@mail.ru*

ECONOMIC SECURITY AND INFLUENCE OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS ON ECONOMY OF STATES

The article analyzes establishing corporate entities and managing their activities in order to provide economic security of states in the current world economy. The author comes to a conclusion about ambiguity of contemporary transnational corporations influence on the economy of states.

Keywords: corporate entities, national and economic security, establishing corporate entities, corporations management, transnational corporation.

Существуют различные оценки деятельности транснациональных корпораций (ТНК). Так, некоторые авторы полагают, что в перспективе ТНК смогут стать доминирующей силой мирового хозяйства, сменив национальные государства в качестве основных его субъектов. Другие, напротив, исходят из предположения, что роль ТНК несколько преувеличена. В любом случае можно сделать вывод, что ТНК являются одним из важнейших субъектов мировой экономики. Поэтому деятельность ТНК рассматривается не только в теории международных экономических отношений, но и в таких дисциплинах, как экономическая теория, менеджмент и маркетинг. В связи с этим в сегодняшней

экономической науке существует два основных подхода к анализу деятельности ТНК:

- рассматривается роль ТНК в мировой экономике без учета их внутренней структуры и среды;

- ТНК понимается как сложная система со множеством элементов, находящаяся во взаимодействии с внешней средой на национальном и международном уровнях.

В силу растущей активизации деятельности, увеличения значимости и мощи международных корпоративных образований, и особенно ТНК, в современной мировой экономике особое внимание следует уделить сфере их отношений с государствами. Существует два направления таких отношений:

– международная корпорация (чаще материнская компания ТНК) — страна происхождения (правительство материнской страны);

– международная корпорация (чаще заграничные подразделения ТНК) — принимающие страны (правительства стран-реципиентов) (рис. 1).



Рис. 1. Взаимодействие стран и международных корпораций

В теории экономического развития не так много проблем, которые порождали бы столь противоречивые мнения и интерпретации, как вопрос о выгодах и ущербе от деятельности международных, в частности транснациональных корпораций. С одной стороны, место ТНК в экономической системе государства предопределяется их ролью в едином совокупном воспроизводственном процессе, его ресурсном обеспечении, с другой стороны, наличие в стране крупных конкурентоспособных на международном уровне субъектов хозяйствования определяет степень ее участия в международном разделении труда, ее интегрированность в структуру мирового хозяйства.

Влияние международных корпораций на экономику государств в большинстве случаев обусловлено тем, что в руках ТНК и транснациональных банков находится значительная часть транснационального капитала, функционирующего на международных финансовых рынках и свободно перемещающегося в экономическом пространстве. Большинство международных рынков имеют олигопольную структуру: доминирующее положение на них занимают несколько транснациональных гигантов, сотрудничающих и конкурирующих между собой на внутренних рынках всех стран. Особенно высока концентрация корпораций в гражданском самолетостроении,

автомобилестроении, нефтяной промышленности, отраслях, связанных с информационными технологиями, в международной сети телекоммуникаций.

В этих условиях ТНК имеют особое преимущество — интернализацию, т.е. могут использовать в своих интересах преимущества замкнутого внутрифирменного рынка. Это обеспечивает им меньшую зависимость от экономической политики правительств различных стран, дает возможность преодолевать торговые и прочие барьеры и, что особенно важно для ТНК, позволяет использовать во внутрикорпорационной торговле не рыночные, а более низкие, так называемые трансфертные цены. Использование ТНК трансфертных цен ведет к нелегальному переводу прибыли за границу, а значит, к потерям налоговых поступлений и таможенных сборов в странах-реципиентах. Кроме того, поскольку на внутрикорпорационную торговлю приходится значительная часть всей мировой торговли, трансфертные цены искажают реальные данные о ее структуре и динамике.

На современном этапе развития мировой экономики ТНК способствуют укреплению производственных, научных и технологических связей между организациями в различных странах и регионах, а также играют определяющую роль в процессе международной конкуренции, сотрудничая и соперничая с малым и средним бизнесом. Нередко ТНК подминают национальный капитал либо вытесняют его из прибыльных отраслей. Обладая колоссальными производственными и финансовыми ресурсами, они в состоянии захватить ключевые позиции в экономике, ставя под угрозу экономическую безопасность принимающих стран.

В рамках анализа деятельности современных ТНК целесообразно обратить внимание на некоторые экспертные оценки. Крупнейшие 100 ТНК, по экспертным оценкам, контролируют порядка 14% совокупного размера зарубежных активов и более 15% совокупного объема зарубежных продаж. По мнению западных исследователей, в настоящее время под контролем ТНК находится более пятой части глобальных зарубежных активов. Динамика основных показателей деятельности крупнейших ТНК мира представлена на рис. 2.

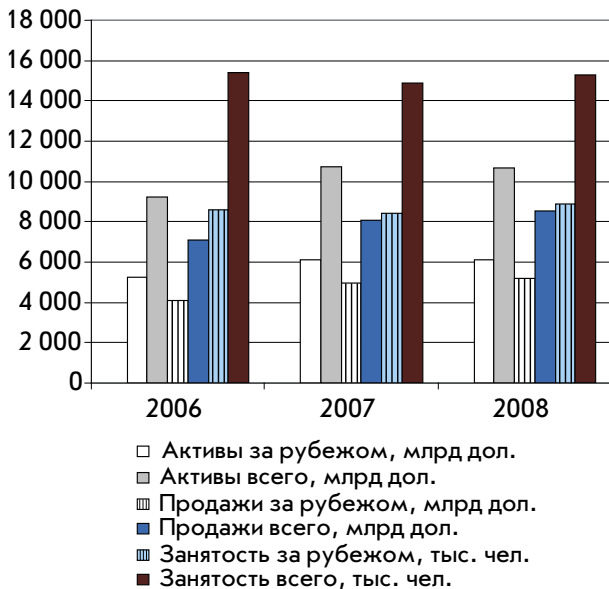


Рис. 2. Показатели зарубежной деятельности ТНК с 2006 по 2008 г.

Анализируя состав группы наиболее крупных ТНК мира за последние десятилетия, можно проследить, как менялись доминирующие отрасли экономики и регионы. По оценкам ежегодного рейтинга американского журнала «Forbes» «Forbes Global-2000», по итогам 2009 г. совокупный показатель объема продаж 100 крупнейших в мире ТНК составил 9 663,46 млрд дол., а размер активов — 41 415,92 млрд дол.

В рамках дальнейшего анализа нельзя не отметить, что своей международной деятельностью ТНК оказывают неоднозначное воздействие на страны базирования. Создавая производство за рубежом, ТНК переносят туда часть рабочих мест, которые теряются для трудящихся в стране базирования. Кроме того, образуя зарубежные филиалы, ТНК уводят от налогообложения часть прибыли, которая в виде налогов не попадает в бюджет и не может быть использована для финансирования социальных и иных программ в стране базирования. Тем не менее в целом позитивный результат более эффективного использования национального капитала за рубежом с лихвой перекрывает возникающие негативные последствия.

Что касается принимающих стран, то от притока инвестиций они выигрывают по многим аспектам. Широкое привлечение иностранного капитала способствует снижению безработицы в стране, росту доходов

государственного бюджета. С организацией в стране производства изделий, которые ранее ввозились, отпадает необходимость в их импорте. Компании, выпускающие конкурентоспособную на мировом рынке продукцию и ориентированные в основном на экспорт, в значительной степени способствуют укреплению внешнеторговых позиций страны. Преимущества, которые несут с собой зарубежные фирмы, не исчерпываются количественными показателями. Важной представляется и их качественная составляющая. Деятельность ТНК вынуждает администрацию местных компаний вносить коррективы в технологический процесс, сложившуюся практику производственных отношений, выделять больше средств на подготовку и переподготовку работников, обращать больше внимания на качество продукции, ее дизайн, потребительские свойства. Чаще всего за иностранными инвестициями стоит внедрение новых технологий, выпуск новых видов продукции, новый стиль менеджмента, использование всего лучшего из практики зарубежного бизнеса.

Большую выгоду от деятельности ТНК получают и те страны, из которых международные фирмы вывозят капитал. Поскольку транснационализация повышает и среднюю прибыль, и надежность ее получения, то держатели акций ТНК могут рассчитывать на высокие и устойчивые доходы. Высококвалифицированные работники, занятые на предприятиях ТНК, пользуются выгодами от формирования мирового рынка труда, переезжая из страны в страну и не боясь остаться без работы. Самое главное, в результате деятельности ТНК осуществляется импорт институтов — тех «правил игры» (норм трудового и антимонопольного законодательства, принципов налогообложения, практики заключения контрактов и т.д.), которые сформировались в развитых странах. ТНК объективно усиливают влияние стран, откуда вывозится капитал, на страны, куда он ввозится.

В целом ТНК содействуют экономической интеграции, создавая устойчивые экономические связи между разными странами. Во многом благодаря им происходит постепенное «растворение» национальных экономик в едином мировом хозяйстве, в результате чего чисто экономическими средствами, без

применения насилия, спонтанно создается глобальная экономика.

Однако нельзя не отметить, что зачастую растущие масштабы деятельности международных корпораций являются причиной серьезного беспокойства правительств стран. Подобная озабоченность обусловлена угрозой того, что деятельность крупных, интегрированных корпораций, выходя за пределы территории государства, может нанести ущерб платежному балансу страны происхождения корпорации. Такие опасения иногда приводят к введению ограничений в виде системы лицензирования, прямых запретов, добровольного отказа от осуществления прямых иностранных инвестиций или же ведут к свертыванию операций по покупке иностранных ценных бумаг. Несмотря на это, благодаря своей огромной геополитической и экономической мощи большинство международных корпораций легко преодолевают ограничения и запреты.

В то же время роль ТНК не может оцениваться однозначно положительно. ТНК действительно остаются источником ряда негативных социальных последствий, вызванных эгоистическими мотивами их деятельности. В стремлении овладеть рынками за рубежом ТНК не гнушаются подавлением национального производства. Нередки случаи скупки местных компаний не для реорганизации, а для свертывания производства, особенно в слабо- и среднеразвитых странах. Извлекая высокие доходы путем эксплуатации дешевой рабочей силы и природных ресурсов, крупные ТНК зачастую предпочитают инвестировать прибыли за пределами этих стран. Громадные доходы транснациональные компании, в том

числе банковские, получают от проведения финансовых операций на мировом рынке. Для достижения своих целей ТНК прибегают и к вмешательству в политическую жизнь государства, «подпитывают» удобных им политических деятелей, политические группировки и режимы, ограничивая государственную самостоятельность других стран.

Все это — реальные явления, и сами по себе они вряд ли исчезнут. Требуется создать систему регулирования деятельности ТНК, разработать нормы и правила, ограничивающие их негативное влияние.

Интересы ТНК зачастую вступают в противоречие с национальными интересами государства, интересами малого и среднего бизнеса. Корпорации начинают функционировать подобно правительствам. Таким образом, ТНК сегодня — это экономически и интеллектуально мощнейшие многоотраслевые компании с филиальной системой организации, обладающие высоким уровнем централизации, им свойственна международная территориальная и отраслевая подвижность капитала. С одной стороны, появление этих компаний — результат развития международных экономических отношений, с другой — они сами оказывают определяющее воздействие на такие отношения.

В целом влияние ТНК на экономическую, политическую и социальную сферы государств имеет как положительные стороны, так и отрицательные. Однако, несмотря на определенную противоречивость взаимоотношений правительств и ТНК, несомненно огромный позитивный эффект от присутствия международных корпораций в экономике стран и их значительное влияние на систему глобального мирового хозяйства.